

- ADOPCIONES PLENAS
- BALANCES Y ESTADOS FINANCIEROS
- CITACIONES
- CONCESIONES
- DERECHOS DE AGUA
- EXTRACTOS
- EXTRAVÍO DE DOCUMENTOS
- EXTRAVÍO DE TÍTULOS-ACCIONES
- HECHOS ESENCIALES
- LICITACIONES PÚBLICAS
- LLAMADOS A CONCURSOS Y CONVOCATORIAS
- MUNICIPALIDADES Y ORDENANZAS
- NOTIFICACIONES
- OCUPACIONES BUSCAN
- OCUPACIONES OFRECEN
- ÓRDENES DE NO PAGO
- OTROS LEGALES
- POSESIONES EFECTIVAS
- PROPIEDADES COMPRA-VENTA
- REMATES
- SANEAMIENTO DE TÍTULOS
- TARIFAS DE AGUA
- TARIFAS DE GAS
- TARIFAS ELÉCTRICAS
- TARIFAS TELEFÓNICAS
- VEHÍCULOS COMPRA-VENTA

Para nuestra importante empresa, líder en Arriendo, venta y servicio técnico de grupos electrógenos; nos encontramos en búsqueda de un Vendedor en terreno, con conocimiento y experiencia en el manejo de cartera de clientes.

Quién será encargado de apoyar el cumplimiento del presupuesto anual de arriendo y venta de equipos, atendiendo las necesidades de la cartera actual de clientes y ampliando prospectos en la parte centro y sur de la Región del Maule.

Entre sus funciones deberás:

- Realizar visitas en terreno y mantener buena relación con el cliente.
- Asesorar técnica, comercial y financieramente a clientes.
- Supervisar y coordinar la entrega de equipos, de acuerdo a las condiciones del contrato de arriendo.

¡Éxito en tu proceso de selección!

*Perfil deseado**:

- Formación comercial, administración de empresas o carrera afín.
- Contar con al menos 2 años de experiencia con manejo de cartera de clientes.
- Conocimiento en mecánica.
- Manejo intermedio Microsoft Office (Word, Power Point y Excel).
- Tener licencia clase B.
- Residencia en Talca.

Si estás interesado enviar CV a: reclutamientotalca2023@gmail.com.